

Los operadores independientes, una alternativa de presente y futuro

Julián Lasa Auzmendi
Presidente
Unión de Petroleros
Independientes (UPI)

CARBUROL cumple veinte años, prácticamente los mismos transcurridos desde la liberalización de la distribución de productos petrolíferos en España, siendo por lo tanto sus páginas fiel testigo de todos los cambios y la evolución experimentada en el sector del retail en nuestro país durante estas dos últimas décadas. Poco después, en 1994, surgía también la Unión de Petroleros Independientes (UPI), con el

objetivo de servir de apoyo al desarrollo y fortalecimiento de un modelo de negocio alternativo al de las compañías petroleras tradicionales, por entonces ya grandes grupos multinacionales, centrado en la importación, distribución al por mayor y por menor, y el almacenamiento de productos petrolíferos.

Los comienzos para los entonces nuevos operadores petrolíferos no fueron sencillos, es obvio, pero poco a poco su alternativa fue consolidándose gracias a su agilidad y eficacia en la gestión, las importantes inversiones acometidas en la construcción de terminales de almacenamiento y en el abanderamiento de estaciones de servicio, sus dinámicas estrategias co-



merciales y una rigurosa política de calidad; una conjunción de factores que se tradujo en un continuo crecimiento tanto del número de estaciones de servicio abanderadas como del número de clientes.

El mérito es enorme, no sólo por las mayores dificultades con que partían, si no por tratarse el petrolífero de un sector en constante evolución, de máxima exigencia a nivel normativo, administrativo y medioambiental y, para qué engañarnos, no exento de vaivenes en las dos últimas décadas. En este sentido, basta recordar la sucesión de cambios legislativos o los múltiples casos de multinacionales que en uno u otro momento apostaron por el mercado español, realizando incluso grandes inversiones, para más tarde abandonarlo.

Así, a día de hoy, los operadores asociados a UPI –Disa, Esergui, Meroil y Dyneff– representan una cuota de mercado próxima al 9 por 100 y suman la nada desdeñable cifra de 812 estaciones de servicio. Hablamos por lo tanto de una alternativa más que consolidada dentro del sector de hidrocarburos líquidos nacional, cuyo desarrollo ha sido deseable y provechoso para el equilibrio del mercado y el beneficio del consumidor.

Evidentemente, hoy en día nos hallamos inmersos en una compleja crisis económica que ha supuesto una disminución del consumo en general, y cuyas consecuencias han afectado de forma sensible al sector de hidrocarburos, ralentizando su marcha y generando incertidumbre. Sin embargo, lejos de amilanarse, los operadores independientes agrupados en UPI han sabido contrarrestar esta coyuntura desfavorable apostando por conservar a sus clientes y generar otros nuevos mediante atractivas políticas de fidelización, potenciando el negocio *non-oil* en las estaciones de servicio, extendiendo su radio de distribución a nuevas provincias y captando nuevos abanderamientos para sus redes. En definitiva,

siendo ágiles e innovadores. Y todo ello sin renunciar a nuevas inversiones estratégicas, una rigurosa política de control de calidad y un escrupuloso cumplimiento de las normativas, mereciendo en este apartado especial mención aquellas de carácter medioambiental y de eficiencia energética.

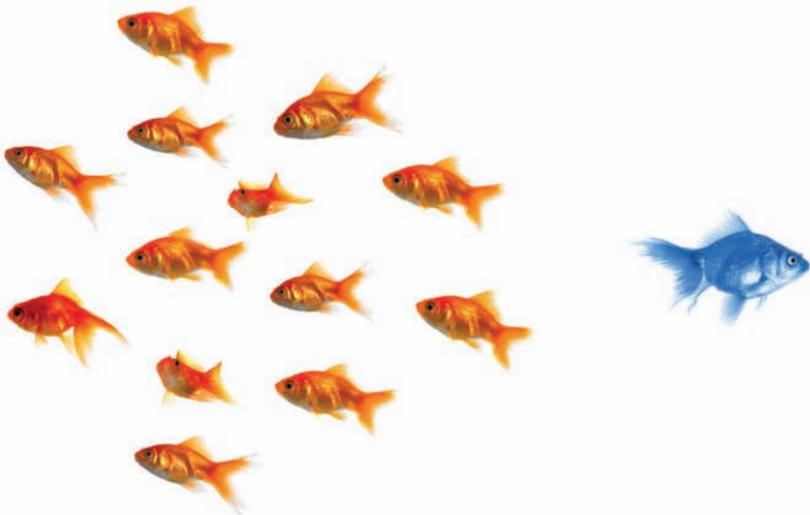
¿Y cuáles son las perspectivas de cara al futuro? Pese al pesimismo imperante no cabe duda de que las oportunidades de crecimiento seguirán sucediéndose, ya sean de una u otra forma. También es cierto que la evolución del sector propiciará nuevos cambios y transformaciones –algo poco novedoso ¿cuándo ha dejado de hacerlo?– bien por nuevas políticas energéticas bien por nuevos hábitos de consumo que se implanten. En uno u otro caso, los operadores independientes sabrán una vez más adaptarse y, si es preciso, reinventarse.



**A día de hoy,
los operadores
asociados a UPI –Disa,
Esergui, Meroil y
Dyneff– representan
una cuota de mercado
próxima al 9 por 100
y suman la nada
desdeñable cifra
de 812 estaciones
de servicio**



DÉLE UN CAMBIO DE RUMBO A SU ESTACIÓN



Gracias al nuevo terminal de pago no atendido 2iMat, le permitirá tener su estación abierta las 24h. sin necesidad de personal adicional.



El nuevo dispositivo de pago no atendido con el sistema de seguridad más avanzado y certificado por:



SOLICITE
INFORMACIÓN
DEL NUEVO TERMINAL
2iMat



C/ Almogàvers, 157 • 08018 Barcelona
Tel.: 93 485 42 84 • Fax: 93 485 44 09
www.2ionline.com • mail: 2i@2ionline.com

